

Salgskonsulent til apoteksbranchen

Apotekernes A.m.b.a. søger en dygtig salgskonsulent til apotek med distrikt i København, Midt/Nordsjælland & Bornholm.

Apotekernes A.m.b.a. udvikler, sælger og markedsfører produkter inden for personlig pleje, hudpleje og kosttilskud via de danske apoteker. Vi lægger vægt på seriøsitet, troværdighed og høj kvalitet. Virksomheden har ca. 22 ansatte og har adresse i Mileparken i Skovlunde. Selskabet ejes af Danmarks apotekere. Du kan læse mere på www.apotekernes.dk

Vi søger dig som har lyst til at blive en del af vores salgsteam. Teamet består af engagerede, hjælpsomme og dygtige kollegaer, der glæder sig til at blive dine sparringspartnere. Der er et tæt samarbejde i teamet, hvor alle er ambitiøse, engagerede og sætter en ære i at gøre det godt og nå deres mål.

Jobbet som salgskonsulent består i at tage ansvaret for salgs- og forretningsudvikling af mærket "apotekets" på apotekerne i dit eget distrikt. Det er et interessant, attraktivt, men også krævende job med en afvekslende og udfordrende hverdag, hvor du i høj grad selv er med til at sætte dagsordenen.

Vi arbejder med et bredt produktsortiment, og dagligdagen byder på coaching og sparring med dine kollegaer. Du planlægger, prioriterer og gennemfører med stor selvstændighed alle aktiviteter, som gælder kunder, resultater og performance. Det indebærer bl.a., at du uddanner og rådgiver apotekspersonalet med henblik på at skabe synlighed, anbefaling og distribution af virksomhedens produkter.

Du vil få følgende primære opgaver og ansvarsområder:

- At opbygge stærke relationer til apotekerne i eget distrikt
- At motivere og støtte apotekerne i deres forretningsudvikling
- At forberede og planlægge salgsbesøg, servicebesøg og undervisning på apotekerne
- At sikre, at apotekerne har viden om aktiviteter og kampagner
- At skabe forståelse for, hvordan apoteket kan arbejde med eget mærke, og være med til at styrke apotekets position i lokalområdet
- At informere om nye tiltag og produktnyheder
- At styrke apotekets viden og kompetencer inden for alle produktkategorierne
- At afholde morgen- og aftenundervisning samt andre træningsaktiviteter
- At assistere apotekerne ved ombygninger og flytninger
- At sikre sammenhæng mellem den overordnede strategi og hverdagen

Du er positiv, udviser engagement og brænder for at formidle viden om produkter inden for personlig pleje og kosttilskud. Du har muligvis allerede erfaring som udekørende konsulent, og du er god til at planlægge din egen tid og kan lide at strukturere din indsats og dagligdag.

Det er et plus, hvis du er uddannet på apotek, men det er ikke et krav, din baggrund kan også være et andet sundhedsfagligt område. Kendskab til rutiner og arbejdsgange på apotekerne er vigtigt. Som person er du åben, fleksibel og kommunikerende. Samtidig er du analytisk og dygtig til at gennemskue, hvad der er væsentligt at prioritere i forhold til dine indsatser. Du har en god gennemslagskraft og er stærk i samarbejdet med andre, hvor du både bruger din empati, resultatorientering og analytiske sans.

Det er ikke et krav, at du har stor erfaring som udekørende konsulent, det afgørende er din personlighed, dit drive, din ihærdighed og lyst til at arbejde på at være blandt de bedste. Det er vigtigt, at du har bopæl centralt i distriktet.

Vi tilbyder et hold af dygtige og engagerede kolleger omkring dig, og du kommer til at arbejde i en effektiv organisation med et godt og uformelt arbejdsklima, korte kommunikationsveje og en god team-ånd. Vi værdsætter egenskaber som ansvarlighed, loyalitet og humor. Den rette kandidat tilbydes en attraktiv lønpakke, firmabil, bærbar PC, mobiltelefon m.m. Du refererer til virksomhedens Salgschef.

Ansøgning:

Best Talent varetager rekrutteringsprocessen for Apotekernes A.m.b.a så send gerne dit cv og ansøgning til job@besttalent.dk. og skriv i emnefeltet "1848 Salgskonsulent"

Du kan også følge nedenstående link:

<https://www.besttalent.dk/kandidater/%C3%A5bne-stillinger/salgskonsulent-apotek-apotekernes-amba-1848>